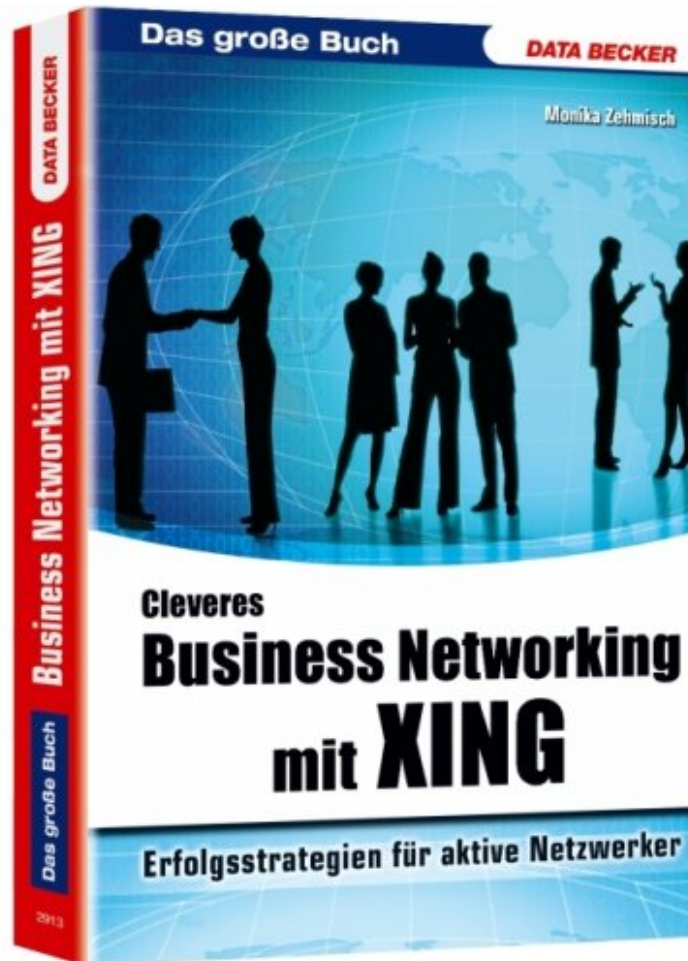


[Ebook pdf] Das grosse Buch Business-Networking mit Xing

Das grosse Buch Business-Networking mit Xing

Von Monika Zehmisch

ebooks | Download PDF | *ePub | DOC | audiobook



DOWNLOAD



+

READ ONLINE

Produktinformation -Verkaufsrank: #973785 in BcherVerffentlicht am: 2008-05Abmessungen: 9.57 x .83b x 6.77l, Einband: Broschiert348 Seiten | File size: 59.Mb

Von Monika Zehmisch : Das grosse Buch Business-Networking mit Xing before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Das grosse Buch Business-Networking mit Xing:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen2 von 3 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Empfehlenswert.Von 14joerg12Monika Zehmisch hat aus der Praxis der erfahrenen Xing-Netwerkerin eine "Bedienungsanweisung" ber Xing, geschrieben, die keine Fragen offen lsst.Sie erklrt einfach und auch fr unerfahrene Internet-Nutzer immer nachvollziehbar jeden einzelnen Bedienungsschritt, der sich bei Xing machen lsst. Das Ganze ist sehr didaktisch und logisch aufgebaut.Dazu erlutert Sie auch, die Mglichkeiten, die Xing seinen Nutzern bietet, um alte Kontakte wieder zu finden, neue Kontakte zu knpfen und sich auf dem Portal auszutauschen.Ebenfalls erklrt wird, wie man eine eigene Gruppe grnden kann und wie man diese am besten aufbaut.Es gibt viele Beispiele, die die Erluterungen der Autorin plastisch und nachvollziehbar machen,, auch das ist lobenswert.Hervorzuheben sind viele Tipps und Tricks, die man erhlt und die helfen, Xing einfacher und unkomplizierter zu nutzen.Leicht und schnell zu

lesen. Auch bei mehr als 300 Seiten. 16 von 18 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Schließt eine Markt-Check von Thomas Kischkel. Das Buch bietet vor allem für Xing-Einsteiger eine umfassende und praxisbezogene Einführung in die Funktionsweise von Xing. Die Sprache von Autorin Zehmisch ist klar und sehr gut verständlich. Die Gliederung des Buches berzeugt. Die meisten Funktionen werden anhand von Screenshots für Laien nachvollziehbar erklärt; dabei beschränkt sich das Buch nicht auf das Beschreiben der Xing-Funktionen, sondern liefert umfangreiche Praxisbeispiele dazu; wertvolle Hilfe für alle, die sich auf Xing mit einem überzeugenden Profil präsentieren und mit ihrem Leistungsangebot gefunden werden möchten. Auch die Tipps zu den Suchfunktionen und zum aktiven Netzwerken sind hilfreich. Fazit: Wer sich mit Xing detailliert vertraut machen will, wer nicht nur schmökern, sondern die angebotenen Tipps auch umsetzen möchte, kommt an diesem Buch nicht vorbei. Was ich persönlich weniger gut finde: In Kapitel 8.2 (Ansprache) sind 15 Kontaktforderungen als Beispiel sehr umfangreich. Die Kapitel 11.10 und 11.11 (Körpersprache / Was ziehe ich an) haben mit dem Titelthema Business Networking zu tun, mit Xing eher nichts. Trotzdem ist dieser kurze Exkurs durchaus vertretbar. 'Das große Buch' von Data Becker bietet für knapp 30 EUR 348 Seiten in einem Schlapper-Einband. Dies schreckt mich als Vielleser zwar nicht grundsätzlich ab, trotzdem steigen bei diesem Preis- / Leistungsverhältnis natürlich die Ansprüche an den Inhalt und ich hätte mich zu Lasten der Kapitel 1, 2, 3 und 11 lieber einen Tick mehr Tipps und Tricks in den Kernkapiteln 4, 6, und 7 gefreut. Was ich persönlich sehr gut finde: Die Tipps zum Foto und zur über-Mich-Seite in Kapitel 4.6 berzeugen besonders: Hier spricht die Praktikerin. Diese Details halte ich für enorm wichtig für ein professionell wirkendes Xing-Profil. Die Infos in Kapitel 4.2. zum Profil gefallen mir ebenfalls gut; zum Abschnitt

Kurzbeschreibung Ein funktionierendes Netzwerk privater und geschäftlicher Kontakte ist heutzutage in jeder Branche die Basis für die Gewinnung neuer Kunden, Partner und Aufträge. Dieser konsequent auf den Business-Einsatz ausgerichtete Ratgeber unterstützt Sie beim professionellen Networking und verhilft Ihnen zum überzeugenden Auftritt vor über zwei Millionen aktiven XING-Mitgliedern. Ganz gleich, ob man einen Job sucht oder eine Stelle anbietet, auf der Suche nach Aufträgen ist, selbst Aufträge zu vergeben hat oder Partner für Messen, Ausschreibungen und Projekte sucht: Networking-Portale wie XING werden immer stärker für konkrete Business-Kontakte genutzt. Umso wichtiger ist die eigene Darstellung. Dieses Buch zeigt Ihnen, wie Sie sich bei XING mit einem sympathischen, überzeugenden Profil von Ihrer besten Seite präsentieren. Dabei kommen auch Themen wie der Schutz Ihrer Privatsphäre zur Sprache. Anhand praxisnaher Szenarien wird Ihnen anschließend vorgeführt, wie Sie erfolgreich ein eigenes Kontaktnetzwerk knüpfen. Von der optimalen Ansprache interessanter Entscheidungsträger über die Netzwerkpflge bis hin zum aktiven Networking als Experte in Gruppen und als Moderator in Foren, was Ihnen zahlreiche überraschende Kontakte beschert. Außerdem erfahren Sie, wie Sie sich neue Vertriebskanäle erschließen und wie Sie Ihr XING-Netzwerk für kostenoptimierte Marketingaktivitäten nutzen. Der Verlag über das Buch Ganz gleich, ob man einen Job sucht oder eine Stelle anbietet, auf der Suche nach Aufträgen ist, selbst Aufträge zu vergeben hat oder Partner für Messen, Ausschreibungen und Projekte sucht: Networking-Portale wie XING werden immer stärker für konkrete Business-Kontakte genutzt. Umso wichtiger ist die eigene Darstellung. Dieses Buch zeigt Ihnen, wie Sie sich bei XING mit einem sympathischen, überzeugenden Profil von Ihrer besten Seite präsentieren. Dabei kommen auch Themen wie der Schutz Ihrer Privatsphäre zur Sprache. Anhand praxisnaher Szenarien wird Ihnen anschließend vorgeführt, wie Sie erfolgreich ein eigenes Kontaktnetzwerk knüpfen. Von der optimalen Ansprache interessanter Entscheidungsträger über die Netzwerkpflge bis hin zum aktiven Networking als Experte in Gruppen und als Moderator in Foren, was Ihnen zahlreiche überraschende Kontakte beschert. Außerdem erfahren Sie, wie Sie sich neue Vertriebskanäle erschließen und wie Sie Ihr XING-Netzwerk für kostenoptimierte Marketingaktivitäten nutzen. Klappentext- Die goldenen Regeln des erfolgreichen Networkings bei XING. - Funktionen und Möglichkeiten der wichtigsten Business-Netzwerke im Überblick. - Aufbau und Pflge Ihres persönlichen XING-Profiles für den Business-Einsatz. - Internationale Businesskontakte und wichtige Entscheidungsträger gezielt finden und richtig ansprechen. - Export und Abgleich Ihrer Netzwerk-Kontakte mit MS Outlook. - Aktives Networking als Gruppenmoderator oder als Experte in Diskussionsforen. - Einsatz Ihres Netzwerks für Marketing- und Vertriebsaktivitäten. - XING-Networking für die Suche nach Jobs oder Mitarbeitern einsetzen. - Networking-Veranstaltungen besuchen oder selbst organisieren. - Professionelle, direkt umsetzbare Tipps und Erfolgsstrategien für die effiziente Netzwerkarbeit.